

Reorientar Noves sortides per a les empreses auxiliars del tèxtil

Reportatge



Un obrer a les instal·lacions productives que Tints Quadrada té a Mataró ■ CRISTINA FORÉS

El plasma captiva també el sector tèxtil

INNOVACIÓ • L'empresa de tintures i mercerització Tints Quadrada ha implantat una tecnologia d'un grup britànic per tractar teixits **NOUS SECTORS** • La firma de Mataró vol anar més enllà del tèxtil i treballar amb fabricants de sabates, guants o joguines

Jordi Garriga
MATARÓ

El salt tecnològic està a l'ordre del dia en un sector com el tèxtil, que travessa moments de plena transformació. La firma de Mataró Tints Quadrada acaba d'emprendre una nova aventura empresarial amb l'adopció de la tecnologia del plasma per aplicar-la als acabats tèxtils.

Fundada el 1943 per Joaquim Quadrada i Calvó, aquesta empresa familiar respon al perfil de firma auxiliar tèxtil de la capital del Maresme: treballa la tintura del gènere de punt, cotó, polièster i les mescles. O com explica el nét del fundador, Joaquim Quadrada, actual responsable tècnic de l'empresa, "fem els acabats físics i químics de les peces que els clients ens porten en cru". L'empresa sempre ha gaudit d'un bon nivell tecnològic, com el que exemplifica la seva instal·lació de mercerització en peça de punt tubular, singular al sector.

L'empresa, com altres del seu segment, ha patit a fons la liberalització del sector. Comenta Joaquim Quadrada que estaven "acostumats a fer grans volums de tintura en un sol color, però ara els que eren els nostres cli-

ents s'estimen més recórrer a una gran comercial asiàtica per fer aquestes tasques". Això ha comportat que Tints Quadrada s'hagi de conformar a fer els acabats per a partides més petites. És clar que, com lamenta Quadrada, "per fer aquestes tasques, no tenim tant rendiment econòmic, hem de fer el mateix esforç industrial, amb la qual cosa de fet suportem els mateix cost, per a un benefici més baix".

Fascinació per la novetat

Aquesta baixada del negoci ha comportat que la facturació hagi anat disminuint en els últims temps, fins a situar-se l'any passat en els 2,7 milions d'euros.

Fa tres anys, Joaquim Quadrada va entrar al negoci familiar amb la ment oberta a adoptar innovacions que servissin per donar nova vida al negoci. Recorda que de seguida va sentir fascinació pels acabats en plasma, o sia, l'ús de gas ionitzat al qual s'afegeix un producte químic a escala nanomètrica, amb l'objectiu de tractar els teixits perquè no s'alterin. La nova tecnologia quadrava amb les noves ambicions de l'empresa, que des de feia anys tenia l'ambició de fer acabats per a teixits ignífugs, bactericides, repel·lents a l'aigua, amb microencapsulats,

etc. En un primer moment, una consultoria va desaconsellar Joaquim Quadrada anar en aquesta direcció, ja que, com recorda, "trobaren que el mercat estava massa verd per introduir aquesta aplicabilitat".

Quadrada no va cedir, i va contactar amb una empresa britànica, P2i, una *spin-off* del ministeri de Defensa de la Gran Bretanya, que havia treballat un sistema de tractament, anomenat *ion mask*, en plasma per repel·lir els agents químics en guerra.

Tints Quadrada va decidir que aquesta tecnologia podia ser perfectament adaptable als proces-

L'empresa del Maresme adopta nous sistemes de producció per pal·liar els efectes de la liberalització

sos industrials de l'empresa, i obrir-la a articles com sabates, guants i altres, més enllà del tèxtil en sentit estricte. Als britànics, "els va agradar la idea que nosaltres els obríssim el mercat de petites i mitjanes empreses del tèxtil, i l'octubre passat vam signar un acord per tenir l'exclusiva d'aquest nou tractament a Espanya, sense tancar-nos a treballar el mercat global".

En tot aquest procés, la firma de Mataró ha rebut el suport del programa per reorientar el negoci del Cidem. De fet, per tirar endavant el nou projecte empresarial, Tints Quadrada ha creat una divisió de noves tecnologies, Naox, que de fet actuarà com si fos una empresa a part, segons assegura el responsable tècnic de l'empresa.

Pensar en nous filons

La intenció de Tints Quadrada és aplicar un tractament al buit del plasma, per a qualsevol tipus de producte: "cal canviar el xip, i a partir d'ara estar disposat a tractar productes acabats, com sabates, calçat professional, calçat esportiu, articles de muntanya, guants, corbates, vestits de núvia, joguines, etc.". Com diu Joaquim Quadrada, "el plasma té grans avantatges, com el fet que manté un nivell de transpirabilitat molt superior al que poden oferir altres tractaments de superfície com el Gore-Tex".

La tasca comercial per al nou producte tot just acaba de començar, però el cert és que, segons assegura Joaquim Quadrada, sembla que els primers contactes amb clients potencials del sector del calçat, han mostrat que hi ha receptivitat cap a la nova tecnologia. ■

TANTxTANT

Jaume Argerich
jaume.argerich@iesee.net

Fons sobirans

Un informe recent de Standard Chartered i un altre de la consultora McKinsey han posat sobre la taula el rol creixent dels fons sobirans en els mercats financers. Els fons sobirans són fons d'inversió establerts per alguns Estats (d'aquí el nom) amb l'ànim d'invertir el superàvit que tenen. Aquest superàvit pot venir del control que té el país sobre les seves primeres matèries (principalment petroli) o bé d'un superàvit en la balança comercial que genera reserves excedentàries. En els darrers temps, seguint l'alça dels preus de les primeres matèries i d'algunes economies emergents, aquests fons han multiplicat la seva capacitat i s'estima que controlen un 1,3% dels actius financers a nivell mundial.

Els diners invertits al mercat pels Estats suposen l'1,3% dels actius mundials

Una primera reacció a aquests fons des dels països occidentals ha estat demanar restriccions en les inversions d'aquests productes. Pot semblar perillós que governs estrangers i potencialment hostils controlin empreses en sectors com l'energètic, el financer o les telecomunicacions.

Històricament, aquest argument de l'*interès nacional* ha fet fortuna i ha servit per justificar tot tipus d'actuacions discutibles del sector públic. Si aquí teníem el futbol, a França tenien el iogurt com a sector d'interès nacional. La realitat ensenya que aquests arguments són incoherents. D'altra banda, difícilment es pot demanar a la Xina més obertura als mercats globals si es posen barreres per part nostra.

En principi, aquests fons busquen rendibilitat per al capital, per la qual cosa no haurien de ser sensibles a la geopolítica. Sí que és adequat demanar que tinguin el nivell de transparència necessari per assegurar que actuïn amb motius econòmics. Un referent en aquest sentit és el fons de Noruega, que fa anys que gestiona el superàvit del petroli del mar del Nord amb una excel·lent reputació.

* Jaume Argerich és consultor d'empreses